

IMPORTANTE EMPRESA DEDICADA A LA AUTOMATIZACIÓN DE OFICINAS Y CASAS CONTRATARÁ:

Ejecutivo de cuentas proyectos VIP (acabados de construcción)

Será responsable de atender la cartera de clientes de alto nivel como desarrolladoras inmobiliarias, ingenieros, arquitectos, y personas particulares para ofrecer los productos de la empresa. Deberá prospectar clientes nuevos, asesorarlos en cuanto a la gama de productos que ofrece la empresa (equipos de audio, video, iluminación, seguridad, redes, etc). Elaborará cotizaciones, llamadas y visitas a clientes para lograr el cierre de la venta. Será responsable del crecimiento y administración de la cartera de los clientes que atienda. Es un trabajo 70% de campo y 30% en sala de ventas. Hará reportes de visitas.

Ofrecemos



Horario de lunes a viernes de 10:00 a. m a 7:00 p. m. Sábados de manera eventual. Flexibilidad de negociar el horario en dado caso sea estudiante universitario.



Sueldo entre Q10,000.00 y Q15,000.00 (base entre Q6,000.00 y Q7,000.00 + comisiones). Las comisiones no tienen techo.



Prestaciones de ley.
50% subsidio de parqueo.
Combustible según visitas a clientes.



Hombre o mujer entre 20 y 35 años.



Graduado de diversificado, con estudios universitarios de la carrera de Arquitectura, Diseño de Interiores, Ingeniería Industrial, Administración de Empresas o carrera afín.



Experiencia de 2 años en ventas de productos de acabados para la construcción como piso, azulejo, grifería, cocinas, closets, ventanería, etc.

Manejo de Office.

Inglés intermedio para el manejo de información de los productos.

Con vehículo propio.



Proactivo, orientado al servicio al cliente y pasión por las ventas.

Con capacidad de negociación y toma de decisiones.

Oficinas centrales en zona 10.

Requerimos

Importante

CON VEHICULO PROPIO.

Interesados enviar cv a empleos@solucionarh.net o al WhatsApp +502 2300-6300 indicando en el asunto la plaza a la que aplica a (Ejecutivo de cuentas proyectos VIP) y su pretensión salarial.